

2024年度介護報酬改定にびくともしない組織づくりへ

『8つの力』を伸ばして必ず繁盛店

地域一番福祉用具レンタル会社への道



次期報酬改定の逆風を乗り越えるには『地域一番』を目指すしか方法はない！

笑売繁盛の法則・セミナー（福祉用具会社編）

みなさんご存知と思いますが、厚労省では今年2月から『介護保険制度における福祉用具貸与・販売種目のあり方検討会』が開催されています。貸与から販売へ移行する福祉用具もいくつか選定されています。またケアマネにも自己負担導入など他のサービスの検討内容が福祉用具経営に大きな影を落とす可能性もあります。これらを1度整理した上で、これから2年間の経営計画を見直していく。そこに組み込んだ会社しか、この逆風は乗り越えられないかも知れません。（4日間とも同じ内容です）

村上和元

HMM-JAPAN代表取締役
つどい場さくらんぼ 代表
経営コンサルタント

百貨店、社会福祉法人、経営コンサル会社を経て、2005年7月に居宅介護支援事業所さくらんぼ、2006年2月にデイサービスセンターさくらんぼを開業。稼働率65%が損益分岐と言われる中で、10年間平均稼働率92%を達成。著書に『Q&Aでやさしく学ぶデイ稼働率オーバー90マーケティング』（日経出版）などがある。経営コンサルタントとしても30業種200社を超える実績がある。年商2億円から60億円まで成長した企業や地域一番店を20年以上持続している企業など介護業界以外でも「地域一番会社」を数多く支援している。

10月18日(火) 新大阪:青少年センター

10月26日(水) 博多:リファレンス駅東

11月 9日(水) 東京:東京学院ビル

11月15日(火) 新大阪:青少年センター

時間:いずれも10時～16時（開場9時45分）

参加料(税込)

当日支払 18,700円

事前振込 12,100円

介護業界に20年以上身を置いているからこそ見える介護業界の未来があります

笑売繁盛の法則セミナーでお伝えしたいこと

I) 2024年度介護報酬改定を大胆予測！

～福祉用具会社への影響をズバリ！提言します！

II) 地域一番を目指すなら『8つの力』を磨く！

～1) 営業力…まずは量の営業ありき！

2) 商品力…商品知識とはご利用者の声に基づく
カタログの知識は商品ではなく製品

3) 介護力…使われている現場を知らずして！？

4) 経営力…経営者の『あり方』と『やり方』

5) マーケティング力…マーケティングの仕組み

6) 販売促進力…売上アップ販促ツールづくり

7) マネジメント力…採用と研修計画づくり

8) 計数力…どんぶり勘定からの脱却を目指す！

※それぞれの力の定義と成長の方向性を提案します

III) 経営計画にたばねて今後の2年間および

次の3年間の指針とする

～小さな会社の成長を阻害する『DNA』とは？

『DNA』を解消するために経営計画は不可欠！

感染対策を徹底して開催いたします

基本的な感染防止策（必要な場面でのマスクの着用、手洗い・消毒、三密の回避、換気）を徹底して開催いたします。

お申し込みは今すぐFAX:0745-32-7728 【24時間受付】

▼「笑売繁盛の法則」参加申込書（お申込みいただいた後、受講票（地図と振込先）をFAXいたします）

貴事業所名	ご参加者氏名 (役職)	
貴事業所住所 〒	↓ 参加日程に☑印を □10月18日(火)新大阪 □10月26日(水)博多 □11月 9日(水)東京 □11月15日(火)新大阪	
TEL:	FAX:	

【送信元】 つどい場さくらんぼ 〒636-0821 奈良県生駒郡三郷町立野北2-5-27 TEL:0745-34-0138

※大変申し訳ございませんが、今後、FAX不要の場合、右の空欄へ御社FAX番号をご明記の上、0745-32-7728まで、ご返信ください。いただいた個人情報は第三者に渡すことはございません。

FAX: